



Let's talk about IT!

Sales Manager IT im Manufacturing Umfeld (m/w/d)







Standorte: Bonn, München oder remote

Die CONET Solutions GmbH bietet unter dem Motto "IT-Welten verbinden!" innovative IT-Lösungen in den Bereichen Data Intelligence & KI, Digitalisierung, Cyber Security, Strategic IT Management und Software Engineering an.

Wir suchen Sie als Verstärkung für den Vertrieb unserer vielfältigen IT-Dienstleistungen und -Lösungen, insbesondere für das Manufacturing Umfeld. Übernehmen Sie als Sales Manager (m/w/d) Kundenverantwortung für „Automation meets IT“ über das komplette Portfolio der CONET Solutions GmbH hinweg.

Working@CONET

Wertschätzung heißt bei CONET, dass sich Einsatz auch in besonderen Arbeitgeberleistungen auszahlt, z.B.

-  hybrides Arbeiten
-  30 Tage Urlaub und Freizeitausgleich
-  Weiterbildungsmöglichkeiten
-  flexible Arbeitszeitgestaltung
-  betriebliche Altersvorsorge
-  Job Rad

Das sind Ihre Aufgaben

- zielorientierte Akquisition von Projekten bei Neu- und Bestandskunden (m/w/d) entlang des CONET Leistungsportfolios
- eigenverantwortlicher Aufbau und Pflege der Sales Pipeline (CRM) sowie des Kontaktnetzwerks zu Entscheidern und Promotoren (m/w/d) im Maschinen- und Anlagenbau
- Erstellung von Angeboten und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- enge Zusammenarbeit mit unseren internen Fachexperten (m/w/d) der einzelnen Leistungsbereiche
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse zur Identifizierung von Markttrends
- Teilnahme an Konferenzen sowie aktives Partnermanagement und Mitwirkung bei der Planung und Steuerung von Sales- und Marketingkampagnen



„Es erwartet Sie ein Netzwerk voller Expertise, spannender Projekte, marktführender Kundinnen und Kunden und Technologiepartner. Werden Sie Teil der Zukunft von ‚Automation meets IT‘.“

Helko Kögel, Director Sales & Business Development

Das wünschen wir uns von Ihnen

- erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftsinformatik, des Wirtschaftsingenieurwesens, des Maschinenbaus oder eine vergleichbare abgeschlossene Ausbildung
- einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von Consulting-Dienstleistungen und Software-Projekten im Maschinen- und Anlagenbau bzw. der Automatisierungstechnik
- grundlegendes Fachwissen zur IT-/OT-Integration, Industrial Automation / Communication, IIoT(-Plattformen), MES, Steuerungs- und Regelungstechnik ist wünschenswert
- unternehmerisches Handeln, Eigeninitiative und souveränes Auftreten, Präsentations-, Kommunikations- und Abschlussstärke sowie Reisebereitschaft
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse von Vorteil



Stefanie Welsing
Personalreferentin

✉ recruiting@conet.de

☎ +49 228 9714-1071

🏠 conet.de/karriere

Sie finden uns auch auf:



Jetzt bewerben →

